				T		
Reg. No.			18		ing:	90



BCMCCEN 603

Sixth Semester B.Com. Degree Examination, June/July 2024 (2023-24 Batch Onwards) (NEP 2020) MARKETING – CUSTOMER RELATIONSHIP MANAGEMENT

Time: 2 Hours

Max. Marks: 60

SECTION – A
(2 Marks Each)

Answer any five of the following:

 $(5 \times 2 = 10)$

ಈ ಕೆಳಗಿನ ಯಾವುದಾದರೂ **ಐದಕ್ಕೆ** ಉತ್ತರಿಸಿ : ... Who is a customer ?

Who is a customer ' ಗ್ರಾಹಕ ಯಾರು ?

- 2. Mention any two benefits of CRM. CRMನ ಯಾವುದೇ ಎರಡು ಪ್ರಯೋಜನಗಳನ್ನು ಉಲ್ಲೇಖಿಸಿ.
- 3. What is meant by customer acquisition ? ಗ್ರಾಹಕರ ಸ್ವಾಧೀನದ ಅರ್ಥವೇನು ?
- 4. What is meant by customer loyalty ? ಗ್ರಾಹಕರ ನಿಷ್ಠೆ ಎಂದರೆ ಏನು ?
- 5. Mention any two elements of CRM planning. CRM ಯೋಜನೆಯ ಯಾವುದೇ ಎರಡು ಅಂಶಗಳನ್ನು ಉಲ್ಲೇಖಿಸಿ.
- 6. What is click stream analysis ? ಕ್ಲಿಕ್ ಸ್ಟ್ರೀಮ್ ವಿಶ್ಲೇಷಣೆ ಎಂದರೇನು ?
 - 7. What is meant by call scripting ? ಕಾಲ್ ಸ್ಕ್ರಿಪ್ಟಿಂಗ್ ಎಂದರೆ ಏನು ?
 - 8. Give the meaning of CRM metrics. CRM ಮೆಟ್ರಿಕ್ಗಳ ಅರ್ಥವನ್ನು ನೀಡಿ.

SECTION - B (5 Marks Each)

Answer **any four** of the following : ಈ ಕೆಳಗಿನ ಯಾವುದಾದರೂ **ನಾಲ್ಕಕ್ಕೆ** ಉತ್ತರಿಸಿ : (4×5=20)

9. Explain the factors responsible for the growth of CRM. CRMನ ಬೆಳವಣಿಗೆಗೆ ಕಾರಣವಾದ ಅಂಶಗಳನ್ನು ವಿವರಿಸಿ.

P.T.O.

BCMCCEN 603

- 10. Explain the strategies to retain the customer. ಗ್ರಾಹಕರನ್ನು ಉಳಿಸಿಕೊಳ್ಳುವ ತಂತ್ರಗಳನ್ನು ವಿವರಿಸಿ.
- 11. Write a note on Web based customer support. ವೆಬ್ ಆಧಾರಿತ ಗ್ರಾಹಕ ಬೆಂಬಲದ ಕುರಿತು ಟಿಪ್ಪಣಿ ಬರೆಯಿರಿ.
- 12. Explain customer strategy grid. ಗ್ರಾಹಕರ ಕಾರ್ಯತಂತ್ರದ ಗ್ರಿಡ್ ಅನ್ನು ವಿವರಿಸಿ.
- 13. Explain the role of CRM in marketing strategies. ಮಾರ್ಕೆಟಿಂಗ್ ಕಾರ್ಯತಂತ್ರದಲ್ಲಿ CRMನ ಪಾತ್ರವನ್ನು ವಿವರಿಸಿ.
- 14. What are the challenges of CRM implementation ? CRM ಅನುಷ್ಠಾನದ ಸವಾಲುಗಳು ಯಾವುವು ?

SECTION - C

LIBRARY

(15 Marks Each)

Answer any two of the following:

ಈ ಕೆಳಗಿನ ಯಾವುದಾದರೂ ಎರಡಕ್ಕೆ ಉತ್ತರಿಸಿ :

15. Explain the scope and types of CRM. CRMನ ವ್ಯಾಪ್ತಿ ಮತ್ತು ಪ್ರಕಾರಗಳನ್ನು ವಿವರಿಸಿ.



- 16. Briefly explain the features of advertising, sales promotion and personal selling. ಜಾಹೀರಾತು, ಮಾರಾಟ ಪ್ರಚಾರ ಮತ್ತು ವೈಯಕ್ತಿಕ ಮಾರಾಟದ ವೈಶಿಷ್ಟ್ಯಗಳನ್ನು ಸಂಕ್ಷಿಪ್ತವಾಗಿ ವಿವರಿಸಿ.
- 17. Explain the steps involved in CRM planning. CRM ಯೋಜನೆಯಲ್ಲಿ ಒಳಗೊಂಡಿರುವ ಹಂತಗಳನ್ನು ವಿವರಿಸಿ.
- 18. Explain the practice of CRM in different sectors. ವಿವಿಧ ವಲಯಗಳಲ್ಲಿ CRMನ ಅಭ್ಯಾಸವನ್ನು ವಿವರಿಸಿ.

